



- Вступительное слово
- Резюме
- Инвестиции как драйвер и индикатор развития экономики
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016–2017 гг.
- Виды и инструменты инвестирования
- Инвестиционные намерения
- Медицина как сфера интересов инвесторов
- Опрос: основные характеристики выборки
- Контакты



1 <

**>**(



#### ■ ВСТУПИТЕЛЬНОЕ СЛОВО

- Резюме
- Инвестиции как драйвер и индикатор развития экономики
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016-2017 гг.
- Виды и инструменты инвестирования
- Инвестиционные намерения
- Медицина как сфера интересов инвесторов
- Опрос: основные характеристики выборки
- Контакты



## ВСТУПИТЕЛЬНОЕ СЛОВО



IPT Group выражает благодарность всем участникам нашего исследования «Инвестиционные стратегии российского бизнеса. Курс на медицину», проведенного в ноябре 2017 года.

Мы высоко ценим ваше экспертное мнение и искренне рады тому, что вы смогли уделить внимание нашему опросу.

Опрос представителей бизнеса позволил нам оценить сложившиеся инвестиционные настроения на пороге 2018 года, определить основные факторы, учитываемые собственниками в инвестиционной политике, и выделить наиболее устойчивые стратегии осуществления вложений в развитие бизнес—проективатия

В нашем опросе приняли участие 140 респондентов — собственников компаний, осуществляющих деятельность на территории России.

Если у вас возникнут вопросы, касающиеся настоящего отчета, будем рады сотрудничеству.

Сергей Нотов Председатель совета директоров IPT Group

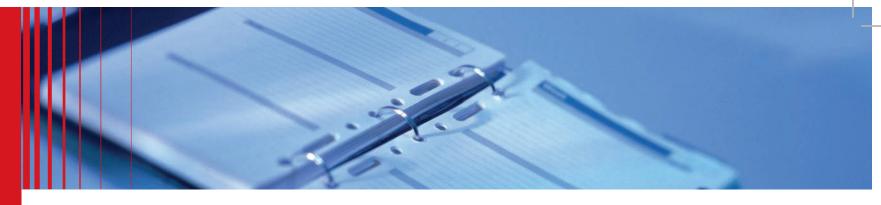
#### ОСНОВНЫЕ ТЕМЫ ИССЛЕДОВАНИЯ:

- Оценка собственниками бизнеса инвестиционного климата в России.
- Наличие опыта участия в инвестиционных проектах: критерии выбора объектов для инвестирования, использование финансовых инструментов, результаты участия в проектах.
- Стратегии инвестирования в краткосрочной перспективе: привлекательность сфер/отраслей для инвестиций, оценка рисков, выбор инструментов.
- Привлекательность ПИФ/ЗПИФ как инструмента инвестирования.
- Инвестирование в проекты коммерческой медицины.



#### ■ ВСТУПИТЕЛЬНОЕ СЛОВО

- Резюме
- Инвестиции как драйвер и индикатор развития экономики
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016–2017 гг.
- Виды и инструменты инвестирования
- Инвестиционные намерения
- Медицина как сфера интересов инвесторов
- Опрос: основные характеристики выборки
- Контакты





#### НЕСТЕРЕНКОВА ОЛЬГА

Директор департамента маркетинга

«Инвестиционная активность в России демонстрирует смену отраслевого интереса. Проведенный нами опрос представителей бизнеса показывает не только наличие реальной заинтересованности в развитии российской экономики, но и готовность инвесторов к поиску новых перспективных направлений, выходу за рамки привычных сфер деятельности, в том числе в социально значимые отрасли. Наряду с потребностью вложений в собственный бизнес и комбинированной стратегией инвестирования в традиционные сферы, более половины респондентов в той или иной степени отметили интерес к инвестициям в медицинские проекты.

Наш опыт и глубокое погружение в отрасль коммерческой медицины позволяют спрогнозировать появление новых масштабных проектов в этой сфере. Однако для того, чтобы к ним поддерживался экономический интерес в соответствии со стратегическими приоритетами развития системы здравоохранения в нашей стране, необходимо наличие отраслевых дискуссионных площадок для представителей бизнеса и государства. Понимая важность этой задачи, наша компания сегодня работает над созданием одной из них — форума «Коммерческая медицина в России», который пройдет в апреле 2018 года».



#### ШИРЕНКОВА ЕВГЕНИЯ

Руководитель департамента правового сопровождения ООО «Ай Пи Ти Медицина»

«Не случайно одними из основных направлений для крупных инвестиций респондентами отмечены IT-технологии и медицина, представляющие собой тенденции развития, популяризированные общественным мнением. На стыке этих направлений находится набирающая темпы развития телемедицина. Медицинские организации ожидают значительного роста объема медицинских услуг за счет применения телемедицинских систем, а провайдеры и IT-компании делают ставки на создание новых технологий и расширение бизнеса за счет освоения новой области. Следуя потребностям рынка, реализуются и определенные законодательные инициативы. Однако следует признать, что нормативная база не успевает в своем развитии и существенно тормозит рынок телемедицинских услуг».



#### КОЛОМАРОВ АРТЕМ

Директор департамента правового сопровождения фармацевтических и инфраструктурных проектов

«В ближайшие годы мы прогнозируем повышенный интерес частных медицинских организаций к реализации инвестиционных проектов в формате государственно-частного партнерства (ГЧП), особенно с использованием концессионной модели. Этому будет способствовать и политика государства, которое рассматривает ГЧП в качестве одной из наиболее эффективных форм взаимодействия с частными инвесторами и способа модернизации отрасли здравоохранения».



■ Вступительное слово

#### РЕЗЮМЕ

- Инвестиции как драйвер и индикатор развития экономики
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016-2017 гг.
- Виды и инструменты инвестирования
- Инвестиционные намерения
- Медицина как сфера интересов инвесторов
- Опрос: основные характеристики выборки
- Контакты



+4,45% ожидаемый прирост инвестиций в основной капитал по итогам 2017 г.



Общий объем инвестиционных вложений в российскую экономику в 2017 году может составить 15,3 трлн руб., при этом 50-51% инвестиций будет осуществлено за счет собственных средств предприятий и их владельцев.



## КРЕДИТЫ БАНКОВ — ДРАЙВЕР РОСТА ИНВЕСТИЦИЙ В 2018 г.

По итогам 1 полугодия 2017 г. зафиксировано смещение в структуре привлеченных средств: доля банковских кредитов увеличилась почти на 8 процентных пунктов (п.п.), достигнув 26,1% от привлеченных средств организаций в инвестиции в основной капитал.

>50%

опрошенных собственников бизнеса считают, что российская экономика сегодня привлекательна для инвесторов в отношении как

среднесрочных, так и долгосрочных проектов, но инвестиционную активность сдерживают существующие риски.

85%

опрошенных представителей бизнеса осуществляли в 2016–2017 гг. инвестиции

в бизнес. При этом в среднем 54% от вложенных средств было направлено на развитие новых бизнеспроектов.



планируют инвестировать в 2018 г.

## РЕЙТИНГ РИСКОВ ИНВЕСТОРА



ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКИЕ РИСКИ: инвестор предпочитает вложения с гарантированной доходностью



ПРАВОВЫЕ РИСКИ



НАЛОГОВЫЕ РИСКИ

в **2–2,5** раза



суммарные объемы планируемых инвестиций в течение ближайших трех лет превышают планируемые вложения на 2018 г. Проекты, находящиеся на стадии запуска, будут ощутимо «подпитывать» экономику в среднесрочной перспективе.



■ Вступительное слово

#### **РЕЗЮМЕ**

- Инвестиции как драйвер и индикатор развития экономики
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016-2017 гг.
- Виды и инструменты инвестирования
- Инвестиционные намерения
- Медицина как сфера интересов инвесторов
- Опрос: основные характеристики выборки
- Контакты

> 50% инвесторов заинтересованы в развитии новых направлений деятельности, не связанных с существующим бизнесом. Но объемы инвестиционных намерений по таким проектам в среднем не превышают 10% от планируемых к инвестированию средств.

> 70% инвесторов предпочитают

комбинировать различные инструменты инвестирования.

**60–65% инвесторов** в той или иной

степени осведомлены о преимуществах инвестирования в ПИФ/ЗПИФ.

15% инвесторов имеют опыт таких вложений.

5% инвесторов планируют в 2018 г. инвестиции через

приобретение паев ПИФ/ЗПИФ.

## ТОП-5 направлений

## для крупных инвестиций





ПОЛЕЗНЫХ

ИСКОПАЕМЫХ







МЕДИЦИНА

И РАСПРЕДЕЛЕНИЕ электроэнергии. ГАЗА И ВОЛЫ

## ТОП-5 инвестиционных медицинских проектов











ОНКОЛОГИЧЕСКОЕ НАПРАВЛЕНИЕ



## ПРЕДСТАВИТЕЛИ БИЗНЕСА ЗАИНТЕРЕСОВАНЫ ИНВЕСТИЦИЯМИ

В МЕДИЦИНСКИЕ ПРОЕКТЫ:

70% из тех, кто знаком с отраслью, и 40% из тех, кто ранее не имел опыта работы в медицине/здравоохранении/фармацевтике.

Инвесторы рассчитывают, в первую очередь, на господдержку отрасли и высокую доходность медицинских проектов.

## ОСНОВНЫЕ РИСКИ РЕАЛИЗАЦИИ КОММЕРЧЕСКИХ МЕДИЦИНСКИХ ПРОЕКТОВ:

- Дефицит высококвалифицированного персонала
- Высокие требования надзорных органов



- Вступительное слово
- Резюме
- ИНВЕСТИЦИИ КАК ДРАЙВЕР И ИНДИКАТОР РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016-2017 гг.
- Виды и инструменты инвестирования
- Инвестиционные намерения
- Медицина как сфера интересов инвесторов
- Опрос: основные характеристики выборки
- Контакты



## ИНВЕСТИЦИИ КАК ДРАЙВЕР И ИНДИКАТОР РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

- Растущие объемы инвестиционных потоков в экономику России в течение 2016–2017 гг. индикатор «светлого будущего». Сложившийся фундамент инвестиционных средств в рамках заявленных и принятых в реализацию инвестиционных проектов дает сигналы о возможном развитии отдельных отраслей, экономических и социальных сфер. При этом особую роль с точки зрения социального и экономического эффекта играют инвестиции в основной капитал в любых их формах: от прямых вложений денежных средств до инвестирования через приобретение инвестиционных паев.
- В 2016 г. объем инвестиций в основной капитал составил 14,6 трлн руб.\*, что на 5,3% больше вложений в 2015 г. Относительная стабилизация макроэкономической ситуации и интерес к российским активам, имеющим потенциал развития на фоне выхода из кризисной экономики, привлекают внимание как российских, так и иностранных инвесторов. По итогам 1 полугодия 2017 г. Росстат фиксирует 4,8% прироста инвестиций в основной капитал по сравнению с данными за аналогичный период 2016 г., при этом наиболее активный рост наблюдается в сегменте малых предприятий.
- По оценкам IPT Group, годовой прирост вложений в основной капитал может составить 4,45%, при этом объем инвестиций в основной капитал достигнет уровня 15,3 трлн руб. Учитывая снижение уровня инфляции, можно говорить о наличии реального прироста инвестиционных средств в экономику.

Рис. 1 Объем инвестиций в основной капитал (в фактически действовавших ценах) и уровень инфляции в РФ



Привлеченные средства

Собственные средства (и их доля в структуре инвестиций в основной капитал)

ИПЦ на товары и услуги, годовой (правая ось)

Источник: Росстат, расчеты IPT Group

\*Данные за 2010-2016 гг. уточнены на основании годовых отчетов и окончательных расчетов объема инвестиций, не наблюдаемых прямыми статистическими методами // Росстат



- Вступительное слово
- Резюме
- ИНВЕСТИЦИИ КАК ДРАЙВЕР И ИНДИКАТОР РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016-2017 гг.
- Виды и инструменты инвестирования
- Инвестиционные намерения
- Медицина как сфера интересов инвесторов
- Опрос: основные характеристики выборки
- Контакты

- На неравномерность распределения инвестиций по отраслям оказывает влияние как инвестиционная привлекательность отрасли в целом и инвестиционные ожидания инвесторов, так и текущий этап развития отраслей/рынков и реализуемая государственная политика в их отношении. Так, например, по итогам 1 полугодия 2017 г. наблюдается спад объемов инвестиций в сельскохозяйственной отрасли (-7,2%), связанный с изменениями системы субсидирования кредитов в отрасли и снижением объема поддержки по госпрограмме развития сельского хозяйства. При этом текущая ситуация в сфере АПК (активное развитие отдельных направлений и повышение конкурентоспособности на внутреннем и внешнем рынках) является результатом активных инвестиций в предыдущие периоды и не исключает привлекательности для инвесторов в будущем.
- По данным Росстата, в 1 полугодии 2017 г. наибольшая активность инвестиций в основной капитал в реальном выражении фиксируется в издательской деятельности (рост в годовом выражении в 8 раз), автомобильных грузовых перевозках (+84,0%), производстве текстильных изделий (+78,4%), производстве мебели (+70,1%). Существенный спад инвестиционной активности воздушный и космический транспорт (-60,9%), производство одежды (-28,2%), производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов (-26,6%).

**Рис. 2** Структура инвестиций в основной капитал по основным видам экономической деятельности в РФ в 1 полугодии 2017 г. / темп прироста по сравнению с 1 полугодием 2016 г. (без субъектов малого предпринимательства и объема инвестиций, не наблюдаемых прямыми статистическими методами)



Источник: Росстат, расчеты IPT Group

Исследовательский центр IPT Group Москва. 2018

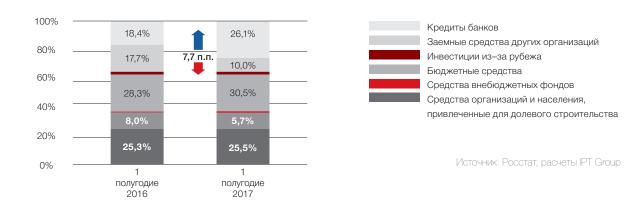


- Вступительное слово
- Резюме
- ИНВЕСТИЦИИ КАК ДРАЙВЕР И ИНДИКАТОР РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016-2017 гг.
- Виды и инструменты инвестирования
- Инвестиционные намерения
- Медицина как сфера интересов инвесторов
- Опрос: основные характеристики выборки
- Контакты



- Основная часть инвестиционных вложений осуществляется бизнесом за счет собственных средств. В 1 полугодии 2017 г., по данным Росстата, в основной капитал было инвестировано 5,7 трлн руб., из них 56% приходилось на собственные средства организаций\* (за аналогичный период 2016 г. 56,5%, 2015 г. 56,2%). При этом по итогам года, как правило, объем инвестиций за счет вложений собственных средств с 2010 года не превышал 51%.
- Источником собственных средств для инвестирования является, в первую очередь, прибыль компаний. На начало 2017 г. доля прибыльных компаний в России составила 74%, их финансовый результат за 8 мес. 2017 г. достиг 7,6 трлн руб., что на 5% меньше итогов по прибыльным организациям за аналогичный период 2016 года. По нашим оценкам, в 2018 году возможности наращивать объемы инвестирования за счет собственных средств у бизнеса будут ограничены. В лучшем случае удастся сохранить объемы вложений из собственных средств на уровне 2016–2017 гг.
- Активность привлечения в бизнес средств извне чувствительна к происходящим макроэкономическим процессам и настроениям инвесторов. По оценкам IPT Group, в 2018–2019 гг. в статус драйвера роста инвестиций в экономику должны вернуться средства кредитных организаций (российских и иностранных). Соответствующие изменения уже сегодня прослеживаются в структуре привлеченных инвестиционных средств в основной капитал при сравнении данных за 1 полугодие 2016 г. и 2017 г. Накопленная ликвидность банковского сектора, поэтапное снижение ключевой ставки ЦБ РФ и, как результат, смягчение условий кредитования юридических лиц (средневзвешенная ставка по кредитам нефинансовым организациям на срок более одного года в июле 2017 г. составила 9,98%, что почти на 3 п.п. ниже ставки июля 2016 г.) отражаются на росте объема кредитов российскому бизнесу. По данным ЦБ РФ на 01.10.2017 г., объем кредитов юридическим лицам и ИП (в руб. и иностранной валюте) на 12,9% больше объемов, выданных на 01.10.2016 г.

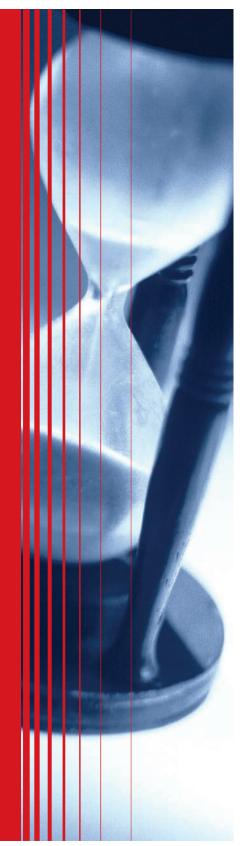
Рис. 3 Структура привлеченных средств в инвестициях в основной капитал



<sup>\*</sup> Данные Росстата по структуре инвестиций без субъектов малого предпринимательства и объема инвестиций, не наблюдаемых прямыми статистическими методами.



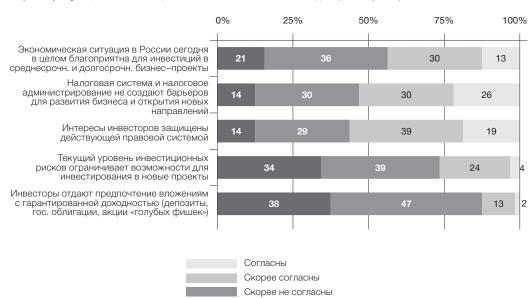
- Вступительное слово
- Резюме
- Инвестиции как драйвер и индикатор развития экономики
- ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ОЖИДАНИЯ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА
- Опыт инвестора в 2016-2017 гг.
- Виды и инструменты инвестирования
- Инвестиционные намерения
- Медицина как сфера интересов инвесторов
- Опрос: основные характеристики выборки
- Контакты



# ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ОЖИДАНИЯ РОССИЙСКОГО БИЗНЕСА (по данным опроса)

• Более 50% респондентов-собственников бизнеса считают, что российская экономика сегодня привлекает внимание инвесторов в отношении как среднесрочных, так и долгосрочных проектов. При этом инвестиционную активность сдерживают предпринимательские, налоговые и правовые риски. Результат — предпочтения инвесторов вкладывать средства в инструменты, дающие доход с минимальным уровнем риска. Интересно, что мнение респондентов из различных отраслей/сфер бизнеса отличается незначительно, настроения потенциальных инвесторов — сформировавшийся элемент инвестиционного процесса.

**Рис. 4** Пожалуйста, укажите, насколько Вы согласны с приведенными высказываниями, характеризующими инвестиционный климат в России сегодня (n=140 респ.)



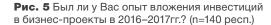
Не согласны

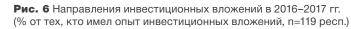


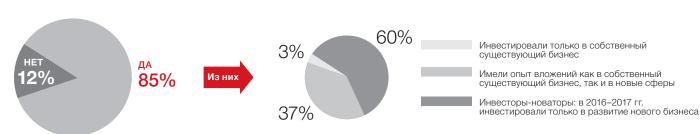
- Вступительное слово
- Резюме
- Инвестиции как драйвер и индикатор развития экономики
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- ОПЫТ ИНВЕСТОРА В 2016-2017 ГГ.
- Виды и инструменты инвестирования
- Инвестиционные намерения
- Медицина как сфера интересов инвесторов
- Опрос: основные характеристики выборки
- Контакты

## ОПЫТ ИНВЕСТОРА В 2016-2017 гг. (по данным опроса)

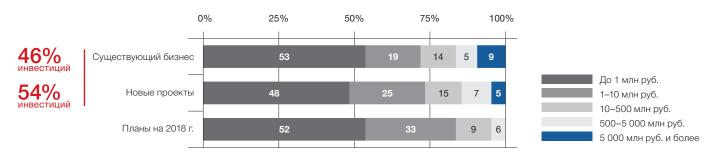
- Из 140 респондентов-собственников бизнеса только 15% проводили сдержанную политику по развитию бизнеса: в 2016–2017 гг. не осуществляли инвестиционных вложений как в существующий бизнес, так и в новые проекты. Большая часть собственников даже на фоне не совсем комфортного инвестиционного климата развивала как текущий бизнес, так и пробовала свои силы в развитии нового бизнеса.
- Распределение общего объема инвестиций между вложениями в собственный существующий бизнес и новыми проектами по результатам опроса оценивается как 46% и 54%. В половине случаев инвестиции по каждому направлению в среднем для компании не превышают 1 млн руб. В то же время бизнес сегодня заинтересован и в более крупных инвестиционных вложениях: в 2016–2017 гг. 27–28% опрошенных собственников отмечают, что инвестиции в бизнес составили более 10 млн руб.







**Рис. 7** Распределение осуществленных в 2016–2017 гг. и планируемых в 2018 г. инвестиционных вложений по объемам (% от тех, кто имел опыт или же планирует инвестиционные вложения по указанным направлениям)





- Вступительное слово
- Резюме
- Инвестиции как драйвер и индикатор развития экономики
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016-2017 гг.

## ■ ВИДЫ И ИНСТРУМЕНТЫ ИНВЕСТИРОВАНИЯ

- Инвестиционные намерения
- Медицина как сфера интересов инвесторов
- Опрос: основные характеристики выборки
- Контакты



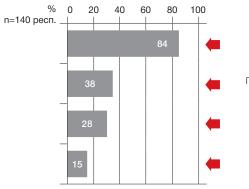
## ВИДЫ И ИНСТРУМЕНТЫ ИНВЕСТИРОВАНИЯ

- Наиболее распространенными остаются традиционные вложения прямые инвестиции в бизнес денежных средств. В то же время инвестиционный климат сегодня позволяет использовать в комплексе различные виды и инструменты инвестирования. Такой позиции придерживаются 74% собственников, планирующих вложения.
- Исключение из правила инвесторы, использующие вложения в виде приобретения паев ПИФ/ЗПИФ. По данным нашего опроса, большинство инвесторов данной группы не планируют инвестиций в других формах. Отдавая предпочтения ПИФ/ЗПИФ, собственники принимают решение о выборе определенного фонда (или нескольких фондов), далее полагаясь на профессионализм управляющей компании.

**Рис. 8** С какими видами/инструментами инвестиций в бизнес Вы лично знакомы на практике, имели когда-либо опыт использования?

Как Вы или Ваша компания планируете осуществлять инвестиции в 4 кв. 2017 г., 2018 г.? Возможно несколько вариантов ответа.

## ЕСТЬ ОПЫТ



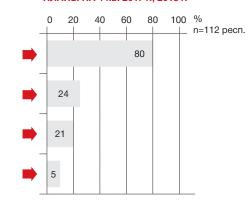
Прямые инвестиции в бизнес в виде денежных средств

Прямые инвестиции в виде самостоятельного приобретения долей/акций компании

Приобретение ценных бумаг через доверительных управляющих (доли акций, облигаций и т. д.)

Приобретение паев ПИФ/ЗПИФ через доверительных управляющих

#### ПЛАНЫ НА 4 кв. 2017 г., 2018 г.



74% активных инвесторов планируют комбинировать различные виды инвестиций

43% инвесторов имели опыт использования различных видов инвестиций



- Вступительное слово
- Резюме
- Инвестиции как драйвер и индикатор развития экономики
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016–2017 гг.

## ■ ВИДЫ И ИНСТРУМЕНТЫ ИНВЕСТИРОВАНИЯ

- Инвестиционные намерения
- Медицина как сфера интересов инвесторов
- Опрос: основные характеристики выборки
- Контакты



• Развитие инвестиционных стратегий в среднесрочной перспективе возможно за счет вовлечения новых инструментов финансирования. По данным опроса, 15% собственников бизнеса сталкивались с инвестициями в паи ПИФ/ЗПИФ; 5% собственников, планирующих инвестиции в 2018 г., рассматривают этот инструмент. При этом о наличии тех или иных преимуществ использования специализированных фондов осведомлены 60–65% инвесторов.

**Рис. 9** О каких преимуществах инвестирования через приобретение паев ПИФ/ЗПИФ Вы знаете либо слышали когда-либо? Возможно несколько вариантов ответа. (n=140)

ПИФ/ЗПИФ может инвестировать в объекты на разных стадиях развития (эффективное управление фин. потоками, снижение риска потерь в случае получения убытков по одному из проектов)

Оптимизация налоговых отчислений: в период инвестирования активов в фонд налог на прибыль не уплачивается

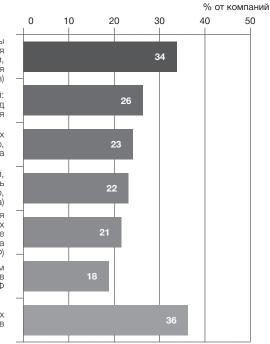
Информация об инвесторах (владельцах паев) не подлежит раскрытию, конфиденциальна

Пай ПИФ/ЗПИФ является ценной бумагой, которая может участвовать в экономических отношениях (например, может выступать в качестве залога)

Высокий уровень контроля за деятельностью управляющих компаний (доверительные управляющие аккредитованы в ЦБ РФ и действуют на основании лицензии ЦБ РФ)

Выйти из проекта можно на любом его сроке путем реализации паев ПИФ/ЗПИФ

Не слышал(–а) ни об одном из указанных преимуществ



12 🗸



- Вступительное слово
- Резюме
- Инвестиции как драйвер и индикатор развития экономики
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016-2017 гг.
- Виды и инструменты инвестирования

- Медицина как сфера интересов инвесторов
- Опрос: основные характеристики выборки
- Контакты

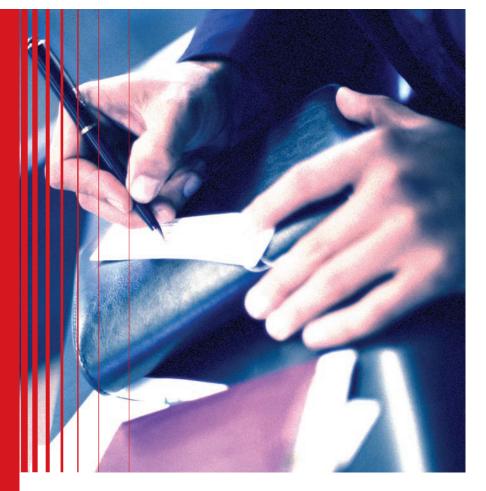


Рис. 10 Рассматриваете ли Вы лично или Ваша компания возможность инвестирования в бизнес на территории России в 2018 г.? (n=140 респ.)

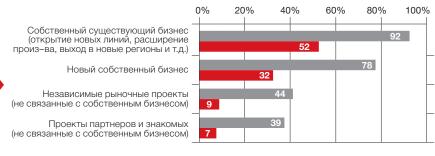


Заинтересованность объектами

## ИНВЕСТИЦИОННЫЕ НАМЕРЕНИЯ (по данным опроса)

- Российский бизнес сегодня настроен на развитие: 80% собственников указали на наличии планов по инвестированию в российскую экономику.
- Планируя объекты инвестиций в 2018 г., собственники ориентированы в большей степени на собственный бизнес. Из 100 возможных баллов, характеризующих суммарные инвестиционные намерения, на существующий или новый собственный бизнес участники опроса распределили в среднем 84 балла.
- Новыми проектами, не связанными с собственным бизнесом (рыночные и/или проекты знакомых), интересуются более 50% потенциальных инвесторов, но данные проекты рассматриваются, скорее, как пробные. Инвестиционные намерения по данным направлениям не превышают 10 баллов из 100 возможных (косвенная оценка масштабности возможных объемов инвестирования).

Рис. 11 В какие проекты Вы планируете инвестировать средства в 2018 г.? Распределите, пожалуйста, между ними 100 баллов в соответствии с инвестиционными намерениями на 2018 г. (% от тех, кто планирует осуществлять инвестиции в 2018 г., n=112 респ.)



Доля респондентов, указавших направление инвестиций Степень заинтересованности объектами



- Вступительное слово
- Резюме
- Инвестиции как драйвер и индикатор развития экономики
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016–2017 гг.
- Виды и инструменты инвестирования

- Медицина как сфера интересов инвесторов
- Опрос: основные характеристики выборки
- Контакты

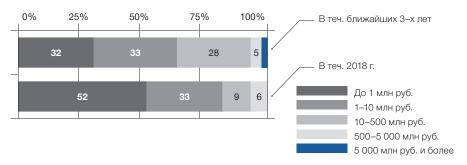
- Традиционно инвесторы при выборе проектов руководствуются, в первую очередь, доходностью/окупаемостью инвестиций. Также высокую значимость имеет безопасность инвестиций и минимизация рисков со стороны государственного регулирования отрасли инвестирования. Ориентация исключительно на рыночные параметры и финансовые показатели позволяет расширить диапазон поиска объектов инвестиций, не ограничиваясь уже знакомыми для инвесторов отраслями.
- По результатам опроса, суммарные объемы планируемых в течение ближайших трех лет инвестиций в российскую экономику в 2–2,5 раза превышают планируемые вложения на 2018 год. Проекты, находящиеся на стадии запуска, будут ощутимо «подпитывать» экономику в среднесрочной перспективе.

## Рэнкинг критериев выбора инвестиционных проектов в 2017–2018 гг. (n=140 респ.)

- 1. Высокая доходность, быстрые сроки окупаемости
- 2. Безопасность инвестиций (высокий уровень контроля деятельности управляющих инвестициями)
- Минимальные риски со стороны гос. регулирования отрасли/сферы инвестирования
- 4. Знакомая/привычная отрасль, сфера реализации проекта
- 5. Свобода выхода из проекта без «штрафных санкций», а также ликвидность объекта инвестирования (текущая и потенциальная)
- 6. Господдержка проекта: наличие преференций со стороны государства в части развития отрасли/бизнеса, возможность получения субсидий, софинансирования
- 7. Социальная значимость проекта/объекта инвестирования

**Рис. 12** Какой суммарный размер инвестиций с Вашей стороны/со стороны Вашей компании необходим для реализации инвестиционных проектов в течение ближайших трех лет?

Какой размер инвестиций планируется к осуществлению в течение 2018 г.? (n=112 pecn.)



Исследовательский центр IPT Group Москва. 2018

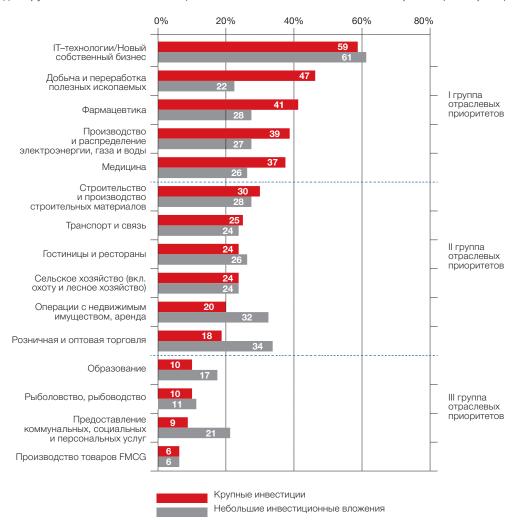


- Вступительное слово
- Резюме
- Инвестиции как драйвер и индикатор развития экономики
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016–2017 гг.
- Виды и инструменты инвестирования

- Медицина как сфера интересов инвесторов
- Опрос: основные характеристики выборки
- Контакты

• Большая часть опрошенных собственников бизнеса (57%) к крупным инвестиционным вложениям относит инвестиции в размере, превышающем 1–5 млн руб. При этом в отношении отраслевых приоритетов для небольших инвестиционных проектов значительно лидирует только сфера ІТ-технологий. Крупные инвестиционные проекты, помимо ІТ-технологий, рассматриваются в отношении ресурсной экономики, фармацевтических и медицинских проектов.

**Рис. 13** Какие из перечисленных отраслей, по Вашему мнению, наиболее интересны инвесторам для крупных и небольших инвестиционных вложений? Укажите не более 5 отраслей (n=140 респ.)





- Вступительное слово
- Резюме
- Инвестиции как драйвер и индикатор развития экономики
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016–2017 гг.
- Виды и инструменты инвестирования

- Медицина как сфера интересов инвесторов
- Опрос: основные характеристики выборки
- Контакты



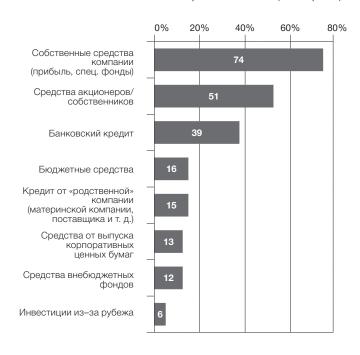
- Наличие потребности в инвестиционных вложениях в собственный бизнес констатируют почти <sup>3</sup>/<sub>4</sub> опрошенных респондентов. При этом наиболее распространенная практика использование в комплексе различных источников средств: 73% компаний руководствуются в инвестиционных стратегиях данным принципом.
- Инвесторы в развитии бизнеса большей степени рассчитывают на собственные силы. Собственные средства компании и/или ее собственников планируют использовать 86% респондентов из тех, кто заинтересован в инвестициях в собственный бизнес в 2018 г.
- Различий в заинтересованности бизнеса различными источниками финансирования в зависимости от сферы деятельности компании нет.

**Рис. 14** Существует ли у Вашего текущего бизнеса потребность в привлечении инвестиций в 2018 г.? (n=140 респ.)



**Рис. 15** Какими источниками инвестиционных средств Ваша компания планирует воспользоваться в 2018 г.?

Возможно несколько вариантов ответа. (n=103 респ.)



Исследовательский центр IPT Group Москва. 2018



- Вступительное слово
- Резюме
- Инвестиции как драйвер и индикатор развития экономики
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016–2017 гг.
- Виды и инструменты инвестирования
- Инвестиционные намерения
- МЕДИЦИНА КАК СФЕРА ИНТЕРЕСОВ ИНВЕСТОРОВ
- Опрос: основные характеристики выборки
- Контакты

## МЕДИЦИНА КАК СФЕРА ИНТЕРЕСОВ ИНВЕСТОРОВ (по данным опроса)

- По экспертным оценкам, в структуре платных услуг населению на коммерческую медицину приходится 6-8% расходов. При этом участники отрасли фиксируют наличие устойчивого спроса на услуги коммерческой медицины в целом, а также в отношении высокотехнологичной медицинской помощи. Ответ рынка — запуск медицинских сервисных проектов, открытие новых клиник/медицинских центров, расширение спектра оказываемых услуг.
- Инвестициями в медицинские проекты в той или иной степени интересовались более половины опрошенных нами собственников бизнеса. 59% данной группы собственники, уже имеющие опыт участия в медицинских проектах.
- Инвесторы рассчитывают, в первую очередь, на господдержку и высокие показатели доходности в инвестиционных медицинских проектах.



**Рис. 16** Рассматривали ли Вы в течение последних 3–5 лет либо рассматриваете в настоящее время возможность инвестирования в медицинские проекты? (n=140 респ.)



**Рис. 17** Что именно Вас привлекает в проектах, связанных с медициной? Укажите, пожалуйста, не более 3-х наиболее важных параметров. (% от тех, кто рассматривал данную отрасль для инвестиций)



Возможность привлечения господдержки: преференции со стороны гос-ва в части развития отрасли/бизнеса, субсидирование и софинансирование



Высокая доходность, быстрые сроки окупаемости



Инновационность проекта



Социальная значимость проекта/объекта инвестирования



Знакомая/привычная отрасль



Ликвидность объекта инвестирования



Возможность диверсификации собственного бизнеса

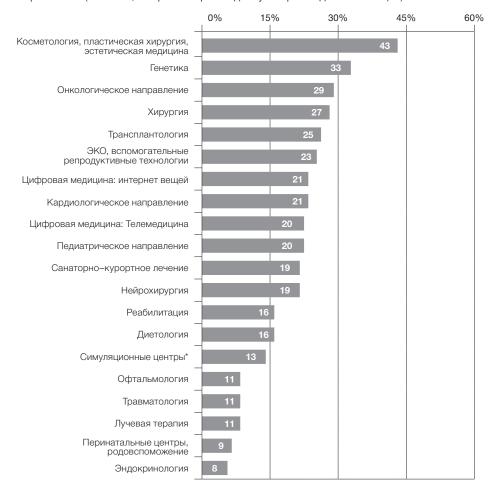


- Вступительное слово
- Резюме
- Инвестиции как драйвер и индикатор развития экономики
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016–2017 гг.
- Виды и инструменты инвестирования
- Инвестиционные намерения
- МЕДИЦИНА КАК СФЕРА ИНТЕРЕСОВ ИНВЕСТОРОВ
- Опрос: основные характеристики выборки
- Контакты



- В медицинских проектах инвесторов в большей степени привлекают высокотехнологичные направления, имеющие высокий спрос со стороны населения.
- В список наиболее популярных сегодня направлений также входит цифровая медицина. Суммарно заинтересованность проектами интернета вещей или телемедицины выразили 32% опрошенных респондентов потенциальных инвесторов.

**Рис. 18** Какие медицинские направления, по Вашему мнению, наиболее интересны инвесторам в настоящее время? Укажите, пожалуйста, не более 5 наиболее интересных направлений. (% от тех, кто рассматривал данную отрасль для инвестиций)



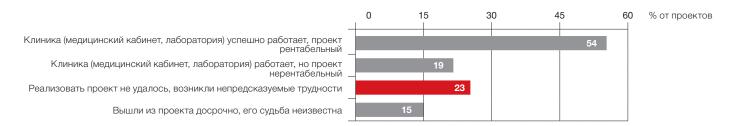
<sup>\*</sup> Образовательные технологии для медицинских специалистов



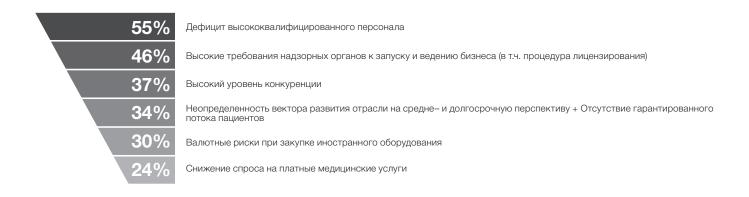
- Вступительное слово
- Резюме
- Инвестиции как драйвер и индикатор развития экономики
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016–2017 гг.
- Виды и инструменты инвестирования
- Инвестиционные намерения
- МЕДИЦИНА КАК СФЕРА ИНТЕРЕСОВ ИНВЕСТОРОВ
- Опрос: основные характеристики выборки
- Контакты

- Формирование нами выборочной совокупности было ориентировано на охват тех инвесторов, которые имели опыт работы в здравоохранении/медицине и смежной фармацевтической отрасли 50% опрошенных. При этом наличие опыта участия именно в инвестиционных медицинских проектах имеют чуть более 1/3 респондентов.
- Опыт участия в медицинских проектах неодинаков. В половине случаев (50–55%) медицинский бизнес, в который осуществлялись вложения, успешно работает, рентабелен. В то же время риск нереализации проекта достаточно высок на уровне 23%.
- По мнению всех опрошенных респондентов, основными рисками удачной реализации коммерческих медицинских проектов являются дефицит персонала (зачастую «ставка делается» на известных/опытных врачей) и высокие требования надзорных органов.

Рис. 19 Каковы результаты Вашего участия в медицинском проекте? (% от реализуемых проектов)



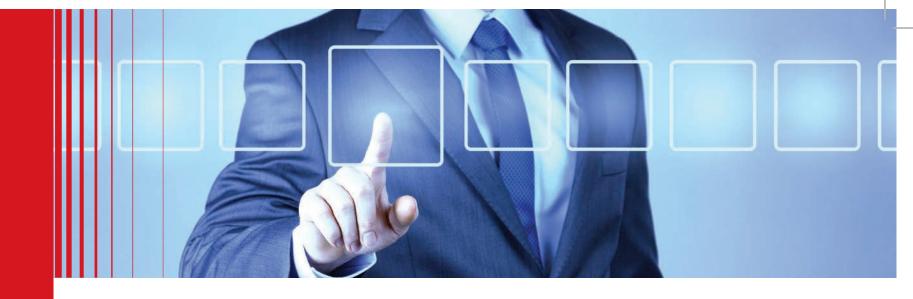
**Рис. 20** Каковы на сегодня основные риски инвестиций в медицинские проекты? Выберите 3 наиболее важных варианта ответа. (n=140 pecn.)



**(** 20 **)**2



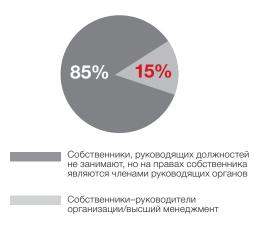
- Вступительное слово
- Резюме
- Инвестиции как драйвер и индикатор развития экономики
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016-2017 гг.
- Виды и инструменты инвестирования
- Инвестиционные намерения
- Медицина как сфера интересов инвесторов
- ОПРОС: ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ВЫБОРКИ
- Контакты



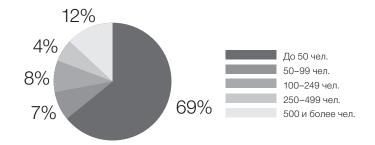
## ОПРОС: ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ВЫБОРКИ

- В ходе исследования были опрошены собственники бизнеса, принимающие непосредственное участие в управлении, а также стратегическом планировании инвестиционной деятельности компаний.
- Размер выборки 140 респондентов, в том числе 50% выборки (70 респондентов) собственники бизнеса из сферы медицины, здравоохранения и фармацевтики.
- 109 респондентов (78%) входят в структуру собственности только в одной компании, 31 респондент (22%) собственники двух и более компаний.

**Рис. 21** Статус респондентов по занятости (n=140 респ.)



**Рис. 22** Размер компании (n=109 респ.)



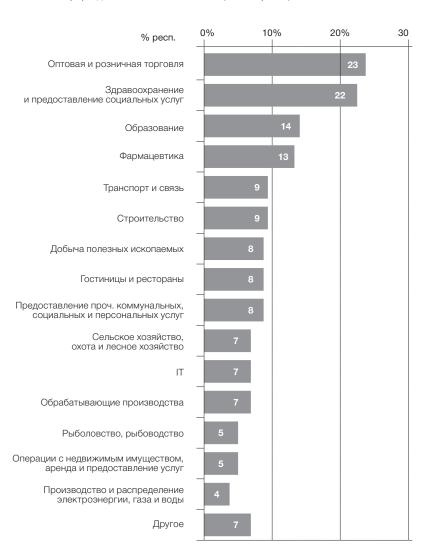
20 <



- Вступительное слово
- Резюме
- Инвестиции как драйвер и индикатор развития экономики
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016–2017 гг.
- Виды и инструменты инвестирования
- Инвестиционные намерения
- Медицина как сфера интересов инвесторов
- ОПРОС: ОСНОВНЫЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ ВЫБОРКИ
- Контакты



**Рис. 23** Сфера деятельности компании (n= 140 респ.)





- Вступительное слово
- Резюме
- Инвестиции как драйвер и индикатор развития экономики
- Инвестиционные ожидания российского бизнеса
- Опыт инвестора в 2016–2017 гг.
- Виды и инструменты инвестирования
- Инвестиционные намерения
- Медицина как сфера интересов инвесторов
- Опрос: основные характеристики выборки

## **■ КОНТАКТЫ**





**ЕКАТЕРИНА ЛИТВИНЦЕВА**Менеджер по коммуникациям и связям с общественностью

Пресс-центр (495) 988-4770 доб. 5290 media@iptg.ru

